





ESTRATÉGIA AGRESSIVA

 Cadastre-se e receba TI INSIDE Online no seu email

Grupo Linx conclui duas novas aquisições

quarta-feira, 3 de fevereiro de 2010, 19h18

Seguindo a sua política de aquisições para crescer, o grupo **Linx**, empresa voltada para soluções de sistemas de TI e de serviços de telecomunicações para o varejo, anunciou nesta quarta-feira, 3, a conclusão da compra de duas novas empresas: a CSI Comércio Soluções Inteligentes e a Intercommerce Retail Software, ambas realizadas em janeiro.

Com as duas empresas, o grupo já soma quatro aquisições em dois anos, nas quais investiu R\$ 100 milhões. Parte dos recursos para as compras foram do caixa próprio da empresa e outra parcela financiada pelo BNDESpar, que ficou com uma participação minoritária de 21,7% no grupo.

O processo de aquisições da companhia começou em maio de 2008, quando comprou a Quadrant. Em dezembro do ano passado, o grupo adquiriu a Formata.

O grupo Linx encerrou o ano passado com faturamento de R\$ 90 milhões e projeta atingir R\$ 130 milhões neste ano, ou seja, a meta é crescer cerca de 44%. Deste total, a empresa estima que entre R\$ 30 milhões e R\$ 35 milhões serão provenientes das duas novas empresas adquiridas.

A companhia avalia que obterá um bom crescimento orgânico neste ano, principalmente pelo fato de o mercado de varejo estar em um momento de expansão, marcado pela abertura de novos shoppings. Entretanto, segundo frisa o diretor de desenvolvimento do grupo Linx, Nércio Fernandes, a companhia manterá a política de aquisições. "Deveremos realizar algum novo negócio no segundo semestre. Já estamos conversando com algumas empresas", adianta. De acordo com o executivo, a preferência será pela compra de empresas no Chile e na Argentina, para iniciar operações próprias nesses países. "Caso isso não ocorra via aquisições, entraremos nesses mercados de forma orgânica", pondera.

A meta da empresa é faturar R\$ 300 milhões até o fim de 2014, quando cogita a idéia de abrir capital. Por esse motivo, salienta Fernandes, o processo de aquisições é extremamente importante. "Conseguir registrar esse crescimento organicamente não é muito fácil. Assim, as aquisições serão preponderantes para a companhia atingir esse nível de musculatura para poder abrir capital. Só a expansão orgânica não será suficiente", conclui o executivo.



>> **Veja agora como fica o seu TCO usando o Desafio de TCO da HP**

Tecnologia para melhores resultados de negócios 