

cliente sa

Regionalização das vendas

[5/1/2010 - 00:00] - Sorocaba recebe nova unidade de relacionamento da Linx Sistemas



Alberto Menache

A Linx Sistemas inaugurou uma unidade de relacionamento em Sorocaba, interior do Estado de São Paulo. A unidade atenderá clientes regionais e desenvolverá soluções baseadas no software Linx, visando abertura de novas frentes de negócios. A empresa espera com a regionalização das vendas e da prestação de serviços proporcionar maior qualidade no atendimento e menores custos para os clientes.

"No interior de São Paulo atuam empresas que estão cada vez mais elevando o grau de profissionalismo, demandando por recursos que promovam a modernização da gestão e a competitividade. Estamos atentos a estes pólos de negócios e, dentro deste contexto, firmamos esta base em Sorocaba para fornecer apoio às empresas de toda a região", explica Alberto Menache, diretor corporativo do Grupo Linx. A expectativa é que os negócios gerados pela unidade, que terá Roberto Tomaz como diretor, representem um significativo percentual do faturamento da empresa em 2010.